



หมายเลข

2

นางเกศริน เอนก

ผู้สมัครเข้ารับเลือกตั้ง
เป็นกรรมการสมาคมผู้จัดพิมพ์ฯ

ที่ปรึกษา

บริษัท แพลนฟอร์คิดส์ จำกัด

โทร. 089-924-1136

E-mail : gesarinanek@gmail.com

นางเกศริน เอนก

ประวัติการศึกษา การทำงาน
และงานด้านสังคม

2

ประวัติ การศึกษา

พ.ศ. 2529 ระดับปริญญาตรี
สาขาบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยรามคำแหง

ประวัติ การทำงาน

พ.ศ.2010-2013 ชื่อหน่วยงาน บริษัท.บีทูเอส จำกัด
ตำแหน่ง VP Merchandising

พ.ศ.2013-2017 ชื่อหน่วยงาน บริษัท บิ๊กซี ซูเปอร์
เซ็นเตอร์ ตำแหน่ง VP Merchandising

พ.ศ.2017-2020 ชื่อหน่วยงาน บริษัท เอเซียบุ๊กส์
จำกัด ตำแหน่ง Managing Director

พ.ศ.2020-ปัจจุบัน ชื่อหน่วยงาน บริษัทแพลนฟอร์คิดส์
จำกัด ตำแหน่ง.ที่ปรึกษา

การทำงาน เพื่อสังคม

กรรมการสมาคมผู้จัดพิมพ์และจำหน่ายหนังสือ
แห่งประเทศไทย

นางเกศริน เอนก

นโยบาย และวิสัยทัศน์

2

ทำงานด้านค้าปลีกมาตลอด 30 ปี มีโอกาสได้เข้ามาทำงานร้านหนังสือที่ บีทูเอส และที่เอเซียบุ๊กส์ อยากรู้อยากเห็นหนังสือเข้าถึงนักอ่าน หรือลูกค้าได้ง่าย และมีการสื่อสารที่ชัดเจน โดยมีร้านหนังสือเป็นหนึ่งในช่องทางในการสื่อสารระหว่าง สำนักพิมพ์ และนักอ่าน ปัจจุบันเกษียณจากเอเซียบุ๊กส์ แล้วแต่ยังทำงานกับ แพลนฟอร์คิดส์ เพื่อร่วมผลักดันให้หนังสือเข้าถึงผู้อ่านได้ง่าย ฉับไว และช่วยกันสร้างสังคมไทยให้เป็นสังคม ของผู้รักการอ่านหนังสือ อย่างจริงจัง

นางเกศริน เอนก

นโยบาย และวิสัยทัศน์

2

ทีมก้าวแกร่ง

5 งานสร้าง สถานงานต่อ ก่องานใหม่

ให้สมาชิกมียอดขาย ขยายฐานการตลาด

| วาระ | ภาพรวม | เร่งด่วน 6 เดือน | ระยะสั้น | ระยะกลาง |
|-----------------------|--|---|---|--|
| 1. สร้างฐานงานบุกแฟร์ | <p>โควิด - ขาดหนัก</p> <p>การขายตามระบบปกติ ทั้งหน้าร้านหนังสือ และบุ๊คแฟร์ ไม่สามารถ จัดงานได้</p> <p>นักเขียน สำนักพิมพ์ ผู้จัดจำหน่าย ร้านหนังสือ และอาชีพที่เกี่ยวข้อง</p> <p>ได้รับผลกระทบหนัก โจทย์คือ ทำอย่างไรให้ สมาชิกขายได้อย่าง เร่งด่วน ก่อนจะพัฒนา โครงสร้างพื้นฐานคู่ขนาด สำหรับอนาคต</p> | <p>หาทางระบายสต็อก</p> <p>1. จัดงานพิเศษทันที หลังสถานการณ์โควิด คลี่คลาย</p> <p>2. เร่งสร้างระบบ ออนไลน์ให้มีศักยภาพ ต่อสมาชิกแต่ละกลุ่มที่ แตกต่างกัน เช่น จัดทำ ระบบประมวลหนังสือให้ กลุ่มหนังสือเก่า เป็นต้น โดยให้สมาชิกกลุ่มเข้า มาร่วมกันพัฒนา</p> <p>3. จัดแคมเปญระบายส ต็อกแบบ Online และ Offline คู่กัน ภายในปี 2564 โดยจัดเป็น CSR campaign ร่วมด้วย ให้ คนซื้อบริจาคไปยัง โรงเรียน มูลนิธิ หรือ หน่วยงานพิเศษ ทำ ร่วมกับหน่วยงานรัฐที่ เกี่ยวข้อง และเอกชนที่ ต้องการสร้างภาพลักษณ์ และผู้ซื้อนำไปหัก ลดหย่อนได้ตามกฎหมาย สองเท่า</p> | <p>พัฒนาช่องทางขายใหม่ และโดดเด่น</p> <p>1. พัฒนาช่องทางขาย ใหม่ในพื้นที่ที่มี ศักยภาพและมีความ ร่วมมือในท้องถิ่นเช่น จังหวัดนครราชสีมา จังหวัดในภาคใต้ต้นบน จังหวัดชลบุรี เป็นต้น</p> <p>2. สร้างแฟร์ ดาวกระจาย มินิบุ๊คแฟร์ ให้เข้าถึงกลุ่มคน บนห้าง หรือศูนย์การค้าชุมชน</p> <p>3. สร้างแฟร์เจาะกลุ่ม ตามประเภทหนังสือและ กลุ่มนักอ่าน เช่น แฟร์ ประวัติศาสตร์และ การเมือง แฟร์หนังสือ สะสมหายาก แฟร์ หนังสือเด็ก เป็นต้น โดย ให้สมาชิกกลุ่มเฉพาะ นำเสนอและร่วมพัฒนา</p> <p>4. จัดกิจกรรมจับคู่ธุรกิจ (Trade Day) ก่อนงาน หนังสือส่วนภูมิภาคเพื่อ ส่งเสริมการจับคู่ธุรกิจ กับร้านค้าท้องถิ่น</p> | <p>1. บูรณาการงานบุ๊คแฟร์ ในแต่ละพื้นที่ให้มี key message หลัก เพื่อให้ มีแรงกระตุ้น และใช้ สื่อร่วมกันได้ตลอดปี</p> <p>2. สนับสนุนการจัด งานบุ๊คแฟร์ที่มีสมาชิก สมาคมเป็นผู้ออกบูธ</p> <p>3. สร้างโครงการขอ งบประมาณให้สมาชิก เป็นค่าใช้จ่ายเปลี่ยน ต้นฉบับเป็น eBook Audio book ให้สมาชิก ทำการตลาดได้ โดย จัดทำระบบต่อเชื่อม ห้องสมุด หรือ eBook Channel เป็นการขาย B2Bให้ รวมถึงต่อเชื่อ thaibookfair.com ให้ ขายปลีก B2C ให้นักอ่าน</p> <p>4. Bookshop Fair แบบ Offline และ Online เพื่อให้ทั่ว ประเทศรู้จักร้านหนังสือ ท้องถิ่น ทั้งขายและจัด กิจกรรมในพื้นที่ร้าน รวม กับกระทรวงที่เกี่ยวข้อง องค์กรท้องถิ่นของร้านค้า นั้น</p> |

นางเกศริน เอนก

นโยบาย และวิสัยทัศน์

2

| วาระ | ภาพรวม | เร่งด่วน 6 เดือน | ระยะสั้น | ระยะกลาง |
|---|--|---|---|--|
| 2. สร้างนักอ่าน | หนังสือยังคงเป็นหนทางหาความรู้ที่ดีที่สุด เพราะไม่เพียงได้ความรู้ แต่ได้สมาธิ การคิดวิเคราะห์ และบ่มเพาะทางอารมณ์สุนทรีย์ ไม่มีคนทำหนังสือ สังคมก็อยู่ไม่ได้ เป็นสื่อให้ความรู้ที่ต้นทุนต่ำสุด ให้ความรู้ได้กว้างขวางที่สุด อ่านสร้างคน คนสร้างชาติ เกิดเป็นทุนมนุษย์ | ทำให้หนังสือไปถึงมือผู้อ่านให้มากที่สุด 1. แคมเปญ CSR เชื่อมคนรวยช่วยคนจน เชื่อมองค์กรใหญ่ช่วยชุมชน 2. ยื่นโครงการของบส่งเสริมกิจกรรมสร้างวัฒนธรรมการอ่าน ในรูปแบบ offline กับกระทรวงวัฒนธรรม ในรูปแบบ Online กับกระทรวงดิจิทัลเพื่อเศรษฐกิจและสังคม | Reading Idol 1. จัดกิจกรรมกับ Reading Idol ทั้ง 49 คน ที่จัดในนิทรรศการอ่านเท่ เพื่อให้เกิดกระแส “อ่านเท่” อย่างต่อเนื่อง 2. สรรหา Reading Idol อย่างต่อเนื่อง ที่เป็นตัวแทนของคนทุกเพศทุกวัย ทุกอาชีพ มาทำแคมเปญต่อเนื่องตลอดปี ให้ผลักดันความคิดในสังคมต่อการอ่าน | ร่วมสร้างนักอ่านผ่านสมาชิกและเครือข่าย 1. สนับสนุนกิจกรรมที่ส่งเสริมนักอ่าน ที่สมาชิกจัดขึ้น 2. ทำคลิปแนะนำสมาชิกแต่ละราย ผ่าน Social Media ของสมาคม ให้นักอ่านรู้จักองค์กร มีความผูกพัน และสนใจในสินค้าสมาชิกต่อไป 3. ร่วมกับโรงเรียน กลุ่มหรือหน่วยงาน ทำโครงการเกี่ยวกับสมุดนักอ่าน บันทึกนักเขียน |
| 3. สร้างผู้นำ พัฒนาคานหนังสือ ร้านหนังสือ | ไม่ว่าจะถูกคลื่นโตลาโหมการพัฒนาคนและระบบอย่างต่อเนื่องเป็นสิ่งสำคัญยิ่งต่อการขับเคลื่อนธุรกิจ ทุกส่วนเกี่ยวข้องเชื่อมโยง ต้องสร้างความเข้มแข็งให้ร้านหนังสือเป็นช่องทางสำคัญ จัดโครงสร้างการทำงานที่เน้นให้เกิดความต่อเนื่องของกรรมการและงาน สร้างให้ทีมเจ้าหน้าที่สำนักงานสมาคมแก่ เป็นตัวแทนองค์กรได้ | 1. เพิ่มขีดความสามารถให้ร้านค้าต่างจังหวัด ให้มีความรู้ความเข้าใจเกี่ยวกับหนังสือของแต่ละสำนักพิมพ์ เช่น Sale kit หรือคลิปแนะนำรวมเป็นระบบกลางให้ร้านค้าเข้าระบบมาศึกษา ให้สมาชิกทำ Content ให้ 2. นำร่องสร้างร้านหนังสือตัวอย่างที่บริการและสร้างประสบการณ์ใหม่ให้นักอ่าน | 1. ให้ร้านหนังสือเป็นสมาชิกฟรีปีแรก เพื่อร่วมพัฒนาโครงสร้างอุตสาหกรรมให้เข้มแข็งและมีสิทธิ์ออกบูธเลย 2. สร้าง Junior and Young Generation ให้ JYP มีบทบาทชัดเจนในอุตสาหกรรม 3. ส่งเสริมให้ร้านหนังสือท้องถิ่นเป็นที่รู้จัก ทำคลิป และบทความ จัดกิจกรรมเชิญชวนคนท้องถิ่นมีส่วนร่วมกับร้านในพื้นที่ตน | 1. ผลักดันให้เกิดสำนักพิมพ์ ร้านหนังสือและคนวิชาชีพที่เกี่ยวข้อง หน้าใหม่เข้ามาสู่อุตสาหกรรม 2. สร้างหลักสูตรสำหรับคนทำงานในธุรกิจหนังสือที่เข้าใจโลกหนังสือ เข้าใจธุรกิจหนังสือ เตรียมพร้อมให้สมาชิกเลือกใช้บริการ 3. ทำแผนร้านหนังสือร่วมสำนักพิมพ์เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพ ลดต้นทุน |

นางเกศริน เอนก

นโยบาย และวิสัยทัศน์

2

| วาระ | ภาพรวม | เร่งด่วน 6 เดือน | ระยะสั้น | ระยะกลาง |
|---|--|---|---|---|
| 4. สร้างสถานพลัง เครือข่าย | เรามีเครือข่ายต้นน้ำ กลางน้ำ และปลายน้ำ ที่ ต้องอิงอาศัยเพื่อเติบโต ไปด้วยกัน ต้องสร้างให้ เกิดความร่วมมือเชิง ประจักษ์ ต่อการ สร้างสรรค์สินค้า การลด ต้นทุนการผลิตร่วม และ ความยั่งยืน เรามีเครือข่าย ต่างประเทศที่สร้างเป็น เครื่องมือต่อรองรัฐ PUBAT จะเป็นองค์กร วิชาชีพที่ทุกหน่วยงาน ในประเทศไทยรู้จัก และ ต่อยอดสร้างความ ร่วมมือกันได้ | 1. จัดแคมเปญเด็ด เพื่อ เดินแนะนำองค์กรสร้าง กิจกรรมทางประมาณ ให้หน่วยงานรัฐหรือ เอกชน ทั้งในประเทศ และต่างประเทศ ที่ สมควรเกี่ยวข้องกัน ได้ รู้จักสมาคมผู้จัดพิมพ์ฯ ในเชิงลึก เพื่อสร้างงาน เช่น เน้นการสร้างทุน มนุษย์ให้ประเทศ ผ่าน การอ่าน เป็นหัวข้อร่วม | 1. ปั้นโครงการ ร่วมสาน พลัง ให้สมาชิกมีส่วน ร่วมเสนอนโยบายและ โครงการเพื่อสร้างความ เข้มแข็งของกลุ่ม 2. พี่ช่วยน้อง เพื่อนรู้จัก เพื่อน สร้างกิจกรรม สำหรับสมาชิกได้รู้จักกัน แลกเปลี่ยนเรียนรู้กัน ทั้ง ระหว่างสมาชิกด้วย กันเอง และจากกลุ่ม สหพันธ์อุตสาหกรรมการ พิมพ์ไทย 3. สร้างพันธมิตรร้าน หนังสือและเครื่องเขียน เพื่อขยายระบบนิเวศ ธุรกิจ | 1. ปั้นโครงการร่วมกับ หน่วยงานการศึกษา รัฐที่ เกี่ยวข้อง ทำโครงการให้ คำปรึกษาเชิงลึก One on One ให้สมาชิกที่ ต้องการปฏิรูปธุรกิจ (Business Transformation) 2. ล็อบบี้รัฐบาลอย่าง ต่อเนื่อง ในส่วน กฎหมายที่สำคัญต่อ วงการ เช่น การบริจาค ระบบลดหย่อนภาษี ระบบภาษีเพื่อลดต้นทุน ทางธุรกิจ |
| 5. สร้างฐานสู่ออนาคต – Digital / Creative Content | หยุดอยู่กับที่ เท่ากับเดิน ถอยหลัง โลกเปลี่ยน เราปรับ | Digital Literacy รู้จักเครื่องมือดิจิทัล ให้ ใช้ได้เป็น ใช้ได้ดี ทั้ง เครื่องมือในการผลิต การ ขาย และต่อยอด Creative Content ไปสู่สินค้าใหม่สำหรับ อนาคต | 1. จัด Camping คน หนังสือเรียนรู้ร่วมกันใน วิชาชีพตนเอง และข้าม วิชาชีพ เกิดองค์ความรู้ที่ สามารถสร้างเนื้อหาที่มี สร้างสรรค์ไปสู่สิ่งต่างๆ อย่างไรได้บ้าง ร่วมกับ สหพันธ์สำนักงานส่งเสริม เศรษฐกิจสร้างสรรค์ สหพันธ์อุตสาหกรรมการ พิมพ์ไทย สมาคม นักเขียนแห่งประเทศไทย เป็นต้น | 1. ต่อยอด “ศูนย์ ลิขสิทธิ์” ที่ให้ความรู้และ คำปรึกษา ปูทางไปสู่การ ตั้งองค์กรจัดเก็บรายได้ ลิขสิทธิ์ให้สมาชิกผู้ สร้างสรรค์ ให้เกิด CMO (Collective Management Organization) 2. ผลักดันให้เกิดงาน ร่วมกับ สำนักงาน ส่งเสริมเศรษฐกิจ สร้างสรรค์ |